

Communiqué de presse

Vantage Capital supporte la sortie d'Amethis et du West Africa Emerging Markets Growth Fund de Pétro Ivoire

Abidjan, le 3 décembre 2018

Amethis, Vantage Capital et le West Africa Emerging markets Growth Fund (WAEMGF) sont heureux d'annoncer la cession de la participation d'Amethis et de WAEMGF de Pétro Ivoire à travers le tout premier rachat d'entreprise par son management par effet de levier (*Leveraged Management Buy Out*) jamais encore réalisé dans la zone UEMOA, permettant ainsi à la famille fondatrice de reprendre le contrôle de la société.

Fondée en 1994 par Mathieu Kadio-Morokro, Pétro Ivoire est l'un des trois grands distributeurs de produits pétroliers et gaziers en Côte d'Ivoire. La société distribue des carburants (super, gasoil, etc.), du gaz butane (GPL en bouteille de 6kg, 12kg et en vrac) ainsi que des lubrifiants sous sa propre marque. Classée en troisième position des ventes nationales de carburants (après Total Côte d'Ivoire et Vivo Energy Côte d'Ivoire) avec une part de marché de 11% et en première position sur le segment du gaz avec une part de marché de 32%.



Pétro Ivoire est ainsi l'un des fleurons de l'économie ivoirienne se positionnant comme le leader indépendant du secteur de la distribution de produits pétroliers et gaziers. A la tête de la société depuis les vingt dernières années, la famille fondatrice a en outre construit avec succès un vaste réseau de distribution dans le pays, la société disposant aujourd'hui d'un réseau de 72 stations-service. Elle détient également une participation de 40% dans le capital de SAEPP, la plus grande unité de stockage de gaz et d'emplissage de bonbonnes en Côte d'Ivoire.

Avec l'entrée de WAEMGF et d'Amethis au capital de Pétro Ivoire respectivement en février 2012 et en juillet 2013, suivie d'un second investissement en janvier 2016, Pétro Ivoire a pu saisir des opportunités d'investissements majeures lui permettant une expansion substantielle de son réseau de distribution. Le soutien capitalistique et stratégique de ces deux institutions, ainsi que le professionnalisme et l'expertise de l'équipe dirigeante a permis à la société de doubler son réseau de stations – incluant l'acquisition du réseau Essenci en 2014 – et d'accroître significativement ses volumes de vente de carburant et de gaz. Pétro Ivoire a vendu un total de 230 millions de litres de produits pétroliers en 2017.

Sébastien Kadio-Morokro, Directeur Général de Pétro Ivoire, a déclaré « L'ambitieux plan stratégique de ces dernières années déployé avec Amethis et le WAEMGF a permis à Pétro Ivoire de franchir des étapes importantes de son développement. Le bilan de cette collaboration est très positif et nous sommes déterminés à relever les défis à venir pour réaliser notre vision d'être l'une des plus grandes sociétés africaines de distribution de produits pétroliers. »



La sortie des fonds Amethis et WAEMGF de Pétro Ivoire a été structurée sous la forme d'un *Leveraged Management Buy Out*, première opération de ce type en Afrique de l'Ouest francophone. Le financement mezzanine structuré par le fonds sud-africain, Vantage Capital, a ainsi permis à la famille fondatrice de Pétro Ivoire de récupérer une participation majoritaire dans le capital de la société. La sortie des deux fonds de capital-investissement a également permis à une société de négoce internationale de gaz basée en France, Geogas Entreprise SAS, de prendre une participation dans l'entreprise aux côtés de la famille fondatrice.

Jean-Thomas Lopez, Portfolio Manager chez Amethis, a confié « Amethis est fier d'avoir soutenu la famille fondatrice pendant ces cinq années au cours desquelles nous avons créé ensemble de la valeur en doublant la taille du réseau, en permettant de mettre toujours plus de gaz à la disposition des familles ivoiriennes (ce qui contribue à lutter contre la déforestation en réduisant l'usage du charbon de bois) et en assainissant la structure financière de Pétro Ivoire. Nous avons créé une relation de confiance et un échange permanent et efficace avec Sébastien Kadio-Morokro, ce qui nous a permis de proposer une structuration innovante et relative pour notre sortie à la famille fondatrice qui lui permet de reprendre le contrôle. »



Michel Abrogoua, Managing Partner du WAEMGF, a déclaré « Notre approche capitaliste et stratégique avec Petro Ivoire illustre parfaitement notre philosophie qui a contribué à la croissance organique de l'entreprise. Son positionnement en tant que l'un des leaders du marché pétrolier et gazier ivoirien est le fruit d'une stratégie claire et ambitieuse, d'une gestion visionnaire et d'une gouvernance efficace. A travers cette sortie qui permet une reprise de la participation majoritaire de la famille fondatrice, nous sommes confiants pour le futur de PétroIvoire. »

Luc Albinski, Managing Partner chez Vantage Capital, a expliqué que « Vantage est fier d'avoir structuré le tout premier rachat d'entreprise par son management par effet de levier d'Afrique de l'Ouest francophone. Le financement mezzanine octroyé par Vantage était la solution idéale pour les actionnaires de Pétro Ivoire : il a permis aux fonds de capital-investissement de sortir avantageusement du capital de la société et à la famille fondatrice d'acquérir une participation majoritaire dans sa propre entreprise sans avoir à déboursé une énorme somme d'argent. »

Pour David Kornik, Partner chez Vantage Capital, « Pétro Ivoire est dirigée par une équipe de direction expérimentée et extrêmement compétente, qui est parvenue à hisser l'entreprise parmi les principaux acteurs du secteur de distribution pétrolier et gazier en Côte d'Ivoire. Nous sommes impatients de nous associer à ses membres pour accompagner la société vers une nouvelle étape de croissance. »

Warren van der Merwe, Managing Partner chez Vantage Capital, a déclaré : « Nous sommes ravis de conclure cette première transaction en Afrique francophone. Nous pensons que Pétro Ivoire est une perle rare. Après avoir bénéficié du soutien de plusieurs fonds de capital-investissement au cours de la dernière décennie, la famille fondatrice est désormais en mesure de reprendre le contrôle de l'entreprise. Sa nouvelle alliance stratégique avec l'importante société de négoce de gaz Geogas Entreprise SAS est de bon augure pour l'avenir de Pétro Ivoire. »

Vantage a été conseillé dans le domaine juridique par Clifford Chance (Maroc) et le Cabinet Chauveau (Côte d'Ivoire). Carlara International (France), CMS Francis Lefebvre (France) et Emire Partners (Côte d'Ivoire) ont été les conseils juridiques respectifs de Geogas Entreprise SAS, d'Amethis & du West Africa Emerging



Markets Growth Fund et de Pétro Ivoire. Dentons (Maroc) a fourni des conseils en matière de fiscalité. KPMG (France) et Ernst & Young (Côte d'Ivoire) ont fourni les conseils financiers, OnPoint Africa (Côte d'Ivoire) les conseils commerciaux et Marsh (France) les conseils en matière d'assurance. Ibis Consulting (Afrique du Sud) a réalisé l'étude d'impact sur l'environnement.

FIN

Notes à l'attention des rédacteurs

A propos de Pétro Ivoire

Pétro Ivoire, est une entreprise privée ivoirienne opérant depuis maintenant 25 ans sur le marché national de la distribution de produits pétroliers et dérivés. Grâce au dynamisme et au professionnalisme de son équipe, Pétro Ivoire est reconnue aujourd'hui comme un acteur majeur du secteur de la distribution des produits pétroliers en Côte D'ivoire. Avec 72 stations-service, Pétro Ivoire propose à ses clients sur son réseau une large gamme de services, des solutions innovantes et des produits de qualité pour exemple entre autres la commercialisation de produits lubrifiants certifiés par l'American Petroleum Institute. Elle est également le premier distributeur de gaz en Côte d'Ivoire.

Site Internet : www.petroivoire.com

A propos d'Amethis

Amethis est un gestionnaire de fonds d'investissement dédiés au continent africain, disposant d'une capacité d'investissement de plus de 600m€. Amethis investit en capital-développement dans des entreprises en forte croissance dans une diversité de secteurs du continent africain. En tant qu'actionnaire engagé, Amethis offre un soutien et une expertise essentiels à travers son réseau international, ses opportunités de croissance externe et sa gouvernance de qualité.

Site Internet : www.amethis.com

A propos de Vantage Capital Group

Créé en 2001, Vantage Capital Group est le plus important gestionnaire de fonds de dette mezzanine panafricain indépendant établi sur le continent africain. Il gère actuellement 960 millions de dollars d'actifs répartis dans cinq différents fonds de dette mezzanine et fonds de crédit axés sur les énergies renouvelables, et a effectué plus de 41 placements sur le continent africain.

Vantage, qui dispose de bureaux à Johannesburg et au Cap, cible des opportunités de dette mezzanine d'un montant compris entre 5 et 25 millions de dollars sur plus d'une douzaine de marchés africains clés. La dette mezzanine est une forme intermédiaire de capital-risque, située entre la dette senior, tranche la moins risquée de la structure du capital, et le capital-actions, qui est la plus risquée. Elle combine des éléments de dette et de capital-actions, procurant ainsi aux entreprises un financement à long terme dans des conditions qui sont moins dilutives pour les actionnaires que le capital-actions pur.

Site Internet : www.vantagecapital.co.za



A propos de West Africa Emerging markets Growth Fund

Le West Africa Emerging Markets Growth Fund (WAEMGF) est un fonds d'investissement de € 38.5 millions, dont les principaux actionnaires sont le South Africa Government Employee Pension Fund (GEPF) géré par le Public Investment Corporation (PIC), la Banque Africaine de Développement (BAD), la Banque d'Investissement des Etats de la CEDEAO (BIDC) et plusieurs investisseurs institutionnels régionaux.

Le WAEMGF a pour vocation le financement des PME à fort potentiel de croissance opérant en Afrique de l'Ouest dans les secteurs tels que l'énergie, les services financiers, la télécommunication, l'agro-industrie, la distribution etc. Le fonds est géré par Phoenix Capital Partners (PCP), une filiale de Phoenix Capital Management (PCM).

Pour plus d'informations, contacter :

Pétro Ivoire

Sébastien Kadio-Morokro
Directeur Général
skmorokro@petroivoire.ci
+225 21 75 88 46

Amethis

Jean-Thomas Lopez
Portfolio manager
jean-thomas.lopez@amethis.com
+352 621 38 54 67

Laureen Kouassi-Olsson
Directrice d'investissement, représentante régionale
laureen.kouassi-olsson@amethisfinance.com
+ 225 56 65 37 77

Vantage Capital

Luc Albinski
Managing Partner
lalbinski@vantagecapital.co.za
Tel: +27 11 530 9104

David Kornik
Partner
david@vantagemezzanine.com
Tel: +27 21 418 1130

Driss Benabdeslam
Senior Associate
driss@vantagemezzanine.com
Tel: +27 11 530 9115

PCM Capital Partners

Joseph SIE
Joseph.sie@phoenixafricaholding.com
Tel : +225 20 31 28 00

Michel ABROGOUA
mag@phoenixafricaholding.com
Tel : +225 20 31 28 00